

見込み客獲得を司法書士に丸投げし、相談会を開催するだけで、「土地を売りたい」「土地を買いたい」「大規模リフォームしたい」という見込み客 30 名以上が来場するイベントの開催に興味はありますか？

突然の FAX 失礼します。

私は株式会社〇〇〇〇の〇〇といます。早速ですが、貴社では、不動産の売買や大規模リフォームに興味のある見込み客を一人でも多く獲得したいとお考えですか？

今すでに、十分な見込み客がいらっしゃるのであればこの手紙は必要ありません。貴社の FAX 番号を下記に明記して、弊社にご返送いただければ二度とお送りいたしません。

もし、そうではなく、少しでも多く商談ができる見込み客を獲得したいとお考えでしたら朗報です。弊社が不動産・リフォーム業者様に企画している司法書士を活用した相談会では、毎回多くの方に来場いただき、不動産・リフォーム業者様の見込み客を獲得しています。

例えば、6月に不動産業のクライアントが行ったセミナーでは、名古屋市内に3万枚の折込チラシを配布し、30名以上の来場があり、セミナー後に土地の売買に関し、12件の個別相談を獲得しました。弊社の企画するイベントでは、毎回このような結果が出ています。

もしかしたら、貴社でも司法書士や行政書士などと一緒に、セミナーや相談会のイベントをされたことがあり、それほど見込み客が集まらなかったかもしれません。ですが、弊社が企画する不動産・リフォーム業者のイベントでは毎回、依頼された方が驚かれるような結果が出つづけています。

なぜ、弊社がそれほどの結果を出し続けられているのかというと、理由は2つあります。

理由の1つ目は、弊社は40年以上にわたり不動産・リフォーム業の集客をお手伝いしてきており、不動産・リフォーム業の集客ノウハウが豊富であること。このお手紙に書いてある結果を、貴社がお世話になっている印刷業者と比較されれば分かっていただけるかと思います。

2つ目は、弊社が手配する司法書士のスキルが高いこと。司法書士なんて誰でも一緒でしょ？とあなたは思われるかもしれませんが、そうではありません。もちろん、名義変更などの登記手続きは免許を持ってさえいれば同じかもしれませんが、弊社が提携している〇〇先生は営業力が違います。登記手続きだけではなく、主催者様の要望をしっかりと確認し、そこに興味を持たれる話をしてくれます。したがって、質の高い見込み客が集まります。

もし、貴社が質の高い見込み客を集めることに興味ございましたら、下記に必要事項を記入し、〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇〇に FAX を送ってください。こちらからご連絡を差し上げ、貴社の見込み客を最大化するイベントを一緒に企画させていただきます。

はい！不動産売買や大規模リフォームに興味を持った質の高い見込み客を集めたいです！！

いいえ、うちは集客に困っていません。FAXを送らないで下さい（必ず、FAX番号を書いて返信ください）

お申込みはこちら：FAX：〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇〇			
お名前		電話番号※	
貴社名		FAX 番号	